

**So least es sich gut:**

- faire und objektive Beratung, persönliche Betreuung
- umfangreiches Know-how im Bereich klassischer Automobile
- kurze Reaktions- und Bearbeitungszeiten
- banken- und hersteller-unabhängige Finanzierung
- Teil- und Vollamortisationsverträge
- kündbare Verträge
- Mietkaufverträge
- Anschlussvereinbarungen
- lineare, progressive oder saisonale Ratengestaltung

**Ihre Ansprechpartner für den Geschäftsbereich Classic Cars:**



**Marcus Keller**  
Leiter Geschäftsbereich Classic Cars  
Telefon 0211 984 908 10  
Telefax 0211 984 908 30  
Mobil 0172 214 4207  
keller@comco-autoleasing.de



**Gabriela Benedict**  
Kundenbetreuung  
Geschäftsbereich Classic Cars  
Telefon 0211 984 908 20  
Telefax 0211 984 908 30  
benedict@comco-autoleasing.de



**Alexander Schechinger**  
Leiter Geschäftsstelle Stuttgart  
Geschäftsbereich Classic Cars  
Telefon 07034 653 411  
Telefax 07034 653 412  
Mobil 0173 369 0345  
schechinger@comco-autoleasing.de

**COMCO Autoleasing GmbH & Co. KG**  
Hauptsitz Essen  
Im Teelbruch 106 • 45219 Essen

Classic Remise Düsseldorf  
Harffstraße 110a • 40591 Düsseldorf  
kontakt@comco-classic-cars.de  
www.comco-classic-cars.de



**Mit Stil am Steuer sparen!**

Leasing und Finanzierung von Oldtimern, Youngtimern und besonderen Fahrzeugen.



**Leasing mit Stil:  
Das COMCO Classic Car Programm**

Leasing ist insbesondere für Unternehmer, Selbstständige und Freiberufler ein ökonomischer Weg, sich einen automobilen Traum zu erfüllen. Und wenn das Traumauto schon 25 Jahre alt ist? Auch dann ist Leasing möglich – und nicht weniger ökonomisch als bei einem Neufahrzeug!

Wir treffen mit Ihnen gern eine Leasingvereinbarung für Ihren Wunsch-Oldtimer oder Youngtimer. Ein solcher Leasingvertrag hat mehr Vorteile, als Sie vielleicht denken.

Rufen Sie uns an, wir beraten Sie gern!

Marcus Keller  
Leiter Geschäftsbereich Classic Cars



Kommen Sie zeitlos ...

... ans Ziel!

## Ein Oldtimer als Firmenwagen?

Das hat Klasse!



Sie schätzen automobiler Individualität und bevorzugen Fahrzeuge, die bereits zweistellige Jahreszahlen „auf dem Buckel“ haben? Wie wär's dann mit einem **Klassiker als Firmenwagen?**

Mit einem Old- oder Youngtimer bei Kunden oder

Geschäftspartnern vorzufahren, zeugt von Stil. Sie sichern sich damit positive Aufmerksamkeit – und müssen nicht zuerst über das Wetter reden.

### Das spricht für einen „klassischen“ Firmenwagen:

- **Steuerlicher Vorteil**  
Firmenfahrzeuge werden üblicherweise nach der 1-Prozent-Regel besteuert. Der Steuersatz richtet sich dabei nach dem ursprünglichen Listenpreis – und dieser liegt bei einem Klassiker in der Regel weit unter seinem aktuellen Wert.
- **Neutrales Image**  
Klassiker wecken keinen Sozialneid und strahlen weder Dekadenz noch Bedürftigkeit aus.
- **Natürlicher Gesprächsaufhänger**  
Ein klassisches Fahrzeug ist immer ein Konversationsobjekt, das die Kontaktaufnahme erleichtert.

## Betagtes Auto, bewährter Grundsatz:

Leasing schont die Kasse.

Dass Leasing die Geschäftskasse schont, ist Ihnen vielleicht nicht neu. Aber wussten Sie, dass dieser Grundsatz auch bzw. insbesondere für klassische Automobile gilt?

Die allgemeinen Vorteile von Leasing haben sowohl für Neuwagen als auch für Gebrauchtfahrzeuge bzw. für Oldtimer Gültigkeit:

- **Erhalt der Liquidität**
- **Schonung der Kreditlinien**
- **Klare Kalkulierbarkeit der Kosten**



### Old- und Youngtimer: Autos von bleibendem Wert

Zudem haben klassische Fahrzeuge eine Besonderheit: Im Unterschied zu einem Neufahrzeug verlieren sie kaum an Wert. Tatsächlich steigt der Wert eines Oldtimers im Laufe der Zeit eher.

Da ist es von Vorteil, wenn der Wagen – wie bei Leasingobjekten üblich – nicht zum Betriebsvermögen gehört. Je nach Vertrag kann das Fahrzeug dann am Ende der Laufzeit zu einem attraktiven Preis erworben werden.

## Ein guter Leasingpartner hat Benzin im Blut –

und Erfahrung im Gepäck.

Was erwarten Sie von einem Classic Car Leasing Partner? Flexibilität? Gewiss. Servicebereitschaft? Sicher. Vor allem aber: eine gehörige Portion Erfahrung und Sachverstand.

### Flexibilität

Wir bieten Ihnen Verträge mit Kündigungsoption und Verträge mit Objekttausch-Vereinbarung an – schließlich wissen Sie nie, wann Ihnen der perfekte Traum-Klassiker über den Weg läuft bzw. fährt.

### Service

Sie haben „Ihren“ Klassiker gefunden, aber er wird von privat verkauft oder muss importiert werden? Wir bringen Sie und Ihr Wunschfahrzeug zusammen – ohne großes „Wenn“ und „Aber“!

### Erfahrung und Sachverstand

Sie sind sich unsicher in Bezug auf die Wahl des Fahrzeugs oder suchen einen geeigneten Händler? Wir kennen uns aus und verfügen in der Old- und Youngtimer-Szene über hervorragende Kontakte. Deshalb haben wir unseren Sitz in der Classic Remise Düsseldorf, einem der bedeutendsten Zentren für klassische Fahrzeuge.



## Für einen Klassiker ist es nie zu spät.

Für Classic Car Leasing auch nicht.

Sie möchten gerne von den genannten Vorteilen profitieren, haben Ihren Klassiker aber schon gekauft? Kein Problem - Classic Car Leasing ist auch nachträglich möglich.



Wenn Sie Ihren Wunsch-Klassiker schon besitzen, ihn aber lieber leasen möchten, ermöglichen wir Ihnen das per Sale-and-Lease-back-Verfahren: Wir kaufen Ihnen das Fahrzeug ab und ver-leasen es an Sie zurück.

